

Margrethe Otto Skar

Bruksveien 84 • 1367 Snarøya
mob: 97 57 06 54 • e-mail: maheot_72@hotmail.com

PERSONOPPLYSNINGER

- Sivilstand: gift - tre barn (gutt 2002, jente 2011, gutt 2013) + bonusbarn (jente 2002)
- Født: 30.05.1972

ARBEIDSERFARING

VentureLab ble i 2008 meglerhus og skiftet i 2010 navn til VL Corporate. I 2011 fisjonerte VL Corporate ut venturedelen og navnet VentureLab i eget selskap som ble kjøpt av meg og en kollega. I 2012 ble seminaret Norwegian Investment Forum, som fulgte med i fisjonen til VentureLab flyttet over i Innovation Event som er eiet av Forskningsparken i Oslo og VentureLab.

2012 - 2013 Innovation Event AS, arrangør av møteplasser mellom gründer og kapital

Daglig leder og Prosjektleder www.norwegianinvestmentforum.no

- Forretningsutvikling og strategiutvikling av selskapet
- Salg og markedsføring av Innovation Event
- Prosjektleder og ansvarlig for produksjon og gjennomføring av Norwegian Investment Forum, se mer informasjon lenger ned i CV.

2011 - 2012 VentureLab AS, rådgiver i venture segmentet

Daglig leder, Prosjektleder og Partner, www.venturelab.no

- Opprettelse og drift av VentureLab AS fra mai 2011, overordnet ansvar for marked, salg, personal og drift, utarbeidelse av strategier og videreutvikling av selskapet
- Forretningsutvikling og prosjektleder av konferanser i selskapet
 - Prosjektleder for Norwegian Investment Forum (tidligere VentureLab Investment Forum) www.norwegianinvestmentforum.no
 - Prosjektleder for SektorMatch
 - Konsulent og prosjektleder for venturesesjonen, Nordic Health Care Conference 2011. DNB og Sigma Fondsforvaltning

2006 - 2011 VL Corporate AS (tidl. VentureLab) – meglerhus, Corporate Finance

Project Manager, <http://magellancorp.no/>

- Prosjektleder for VentureLab Investment Forum (VLIF), Norges største investeringskonferanse, 2007 - 2010 (www.venturelab.no). Ansvarlig for produksjon, markedsføring og gjennomføring. Samarbeidspartnere var CONNECT Norge, Forskningsparken AS, Innovasjon Norge, Advokatfirmaet Selmer m.fl. Målsettingen med konferansen er å presentere vekstbedrifter for investorer for mulige investeringer, samt å oppdatere bransjen faglig. Flere gründere fikk investeringer hvert år pga. dette. Internasjonalt perspektiv med flere utenlandske gjester og foredragsholdere, samt høy faglig kvalitet. Ca. 200 deltakere, hvorav ca. 85 investorer
- Konsulent og prosjektleder for venturesesjonen, Nordic Health Care Conference 2010. Ansvarlige arrangører er DNB og Sigma Fondsforvaltning. (<http://www.healthcare.management-access.com/venture-session.php>)
- Prosjektleder for Oslo Innovation Week 2008, (www.oiw.no). Oslos innovasjonsuke med flere aktører innen innovasjon og næringsliv. Ansvar for produksjon av Oslo Kommune sitt åpningssymposium, markedsføring og administrasjon/koordinasjon av uken
- Prosjektleder for SektorMatch – frokostmøter med hensikt på å presentere gründere til investorer og virkemiddelapparatet
- Planlegging og gjennomføring av Gründerdagen 2006 for Forskningsparken i Oslo
- Ansvarlig for bedriftens daglige oppfølging av regnskap, markedsføring og personalrutiner, samt bedriftens CRM og it-system 24SevenOffice. Opplæring, rutiner og implementering
- Compliance Officer ansvar – bedriftens rapporteringer til Finanstilsynet

2004 - 2006 Spenst Rykkinn/ Vestre Bærum Treningssenter AS

Daglig leder/styreleder og eier

- Daglig leder fra mars 2004, eier og styreleder av bedriften siden august 2004 med Personalansvar for 30 ansatte, 5 årsverk. Salgs- og markedsansvarlig, samt gjennomføring av disse aktivitetene. All administrasjon rundt bedriften, budsjett-, lønn-, økonomi- og innkjøpsansvar, samt rapportering til myndigheter og rutiner, til å lede resepsjonen. I perioden økte bedriften medlemsmassen fra ca. 700 til ca. 900 medlemmer

2000 - 2002 ePower AS – online kraftbørs, markeds plass

Back Office Ansvarlig

- Ansvarlig for alle Back Office/ administrative oppgaver og daglig drift av markeds plassen. Løpende dialog med kundene og Clearing vedrørende handlene. Ansvar for å svare på ulike spørsmål fra kunder samt og lære opp nye brukere. Ansvar for kontordriften og fakturering, samt oppdatering av web sidene

1998-1999 SAP Norge AS – software selskap

Salgsassistent

- Ansvar for implementering og opplæring av kollegaer i internt CRM system og superbruker av samme system. Konsolidering og rapportering av forventet salg (pipeline) til både salgsavdeling og ledelsen. Assistent i salgscaser og for salgsavdelingen generelt, samt assistent for administrerende direktør

1996-1998 Reklamebyråforeningen – bransjeforening (idag Kreativt Forum)

Prosjektassistent/ koordinator

- Prosjektlederansvar for utvikling og gjennomføring av div. kurs, arrangementer og møter i regi av selskapet med fra 30 – 100 deltakere. Utgivelse av Reklamebyråforeningens årbok samt, ansvarlig for daglig kontordrift, utvikling og oppdatering av websiden

UTDANNING

1993-1996 Norges MarkedsHøyskole (NMH/BI)

Diplommarkedsfører (Bachelor Market Communication)

- Mellomfagstillegg i Markedskommunikasjon
- Diplomoppgave karakter 2.0

SPRÅK

Norsk; flytende skriftlig og muntlig
Engelsk; god skriftlig og muntlig

NØKKELKVALIFIKASJONER

Engasjert, løsningsorientert, kreativ, målrettet, resultatorientert, positiv, ærlig og sporty

INTERESSER OG AKTIVITETER

Ski, turer, sosiale medier og websider/blogging, privatøkonomi, aktiviteter med familie og venner. Har egen blogg om lure råd innen privatøkonomi www.dittmotto.no

REFERANSER

Oppgis på forespørsel